

～お金をかけずに地元客をがっちりつかむ～

地元密着型の集客・営業セミナー

本セミナーは、大手企業の成功事例ではなく、講師自身が実際に客として体験した小さなお店の事例やコンサルタントとしてサポートした700店舗以上の事例、「地元客を集客する具体的事例」「実践的ノウハウ」「明日から使えるネタ」などをお伝えします。

広告費をかけなくても、割引をしなくても、お金をかけずに地元顧客をファン客にする方法を学びます。ぜひ、ご参加下さい。

講師紹介

株式会社 ii かみくほ るみこ
代表取締役 上久保 瑠美子 氏

1978年、青森県十和田湖町生まれ。広告代理店の営業を経て、2005年(株)ベンチャー・リンクに入社。コンサルタントとして女性専用30分フィットネス「Curves(カーブス)」の創業に携わる。フランチャイズビジネスの事業展開、ノウハウ開発、ナレッジマネジメント(知的財産の共有と蓄積)、700店舗以上の事例を分析・研究などを行う。また、脳科学、心理学、NLP、コーチングを学び、独自のセールスコミュニケーションを培う。

2009年、株式会社i設立。豊富な飲食店での経験と、得意の営業力を活かし、主にサービス業の集客サポート、売れる営業マン・販売員の育成をテーマに全国各地で講演を行っている。



○立地が悪くて集客できない

○商品には自信があるのに
売れない

○値引きしてもお客さまが来ない

**とお悩みの方
ぜひご参加下さい!!**

受講料 無料

定員 30名(先着順)

平成28年

開催日時

11月16日(水) 午後7時～午後9時

開催場所

東村山市商工会館3階会議室

お問合せ先

東村山市商工会 TEL042-394-0511 FAX042-394-0512

受講申込書 (FAX 042-394-0512 または 電話 042-394-0511 でお申込み下さい)

フリガナ		お名前	
事業所名		お名前	
所在地		お名前	
TEL		お名前	
FAX		お名前	