

デフレだから売上が上がらない・・・  
競争が強くてたいへん・・・  
一体何をしたいの？・・・

そんな売上減少に悩んでいる経営者の方々に

# 売上アップのための 本当の秘密、教えます！

売上アップ、望まれていますよね？  
ではそのためにあなたは何をしますか？

勉強して知識を詰め込み、新しい商品を仕入れ、販売促進を考え、、、  
それが出来るなら苦労しませんよね。  
「わかっているけどできないんだよ。。。」  
そんな方も少なくないはず。

本講習では、今までと全く異なったやり方で、たった2時間での売上アップ策をみつけます。  
売上アップに必要な本当の秘密を参加者の方だけにこっそりお伝えしますのでお楽しみに！！

開催日時

平成 24 年 9 月 4 日(火)  
午後7時00分～午後9時00分

開催場所

東村山市商工会3階会議室

講師

株式会社MatsuKatsu 代表取締役  
松岡克政氏

受講料

無料

申込方法

下記の受講申込書に必要事項をご記入の上、  
FAXまたはTELにてお申込み下さい。

定員

20名(先着順)

## 講師プロフィール

1970年東京生まれ。1995年、千葉大学大学院修了後、総合電機メーカーのデザイン部署に所属。80以上のデザインやビジネス業務に携わった後、2006年中小企業診断士の資格取得後、デザインとビジネスの融合を目指し独立し、今に至る。経営者や経営後継者支援の多数の経験や、ノート術【マインドマップ】や読書術【フォトリディング】の公認インストラクターとして1000名以上の方の思考の変化を支援してきた結果、「後戻りしない確実な成長」の方法論を持つに至る。  
①デザイナーの発想力・柔軟性等、  
②中小企業診断士としての経営の原理原則の知識、両方の視点から、業種を問わず、複雑な問題を整理しながら、企業の未来を共に切り開く支援者である。

## 受講申込書

事業所名	
所在地	
電話番号	
FAX番号	
受講者名	男・女

お問合せ 東村山市商工会 TEL042-394-0511 FAX042-394-0512

## 本講座を受講した、参加者の声



ただ聴くだけの研修でなく、自ら参加するのが良かった。  
まず書く事だ！  
具体的に実践したい（POP、チラシ等の作り方等）



今まで行き当たりばったりで商いをしてきたので、非常に良い話が聞けました。もっと若い人たちが参加して1人より2人、1店より2店、大型店にはない商店街のあじが出来たらいいなと感じました。



頭の中の整理法の1つとして、面白いと思った。  
紙に書くことで、普段考えられていることと、考えられていないことが見えてきた。自己分析、今回出来なかった「商品」について、もう一步深くそれぞれ考えたい。



気づき！  
書くことによって考え、聞くことによって気づき、具体的ではないが、頭の整理の仕方、少しわかったような気がします。



最初は具体的に教えてくださるのかと思っていました。  
今まで考えていなかった（やった事のない）講習で、自分のお店を外から見て考えられるようになった。



あっという間の2時間でした。  
このやり方はいろいろなことに置き換えてできる。自分がどのような見方をしているのかが、図を書いている（最初の）時に一致していたことに少し驚きました。すべての内容にうなづきながら受けていました。

本講習会は、他市でも実施しとても評判の良かった講習会です。募集人数20名と少人数で実施いたしますので、お早めにお申し込みください。