

～次々と問い合わせが増える！！～ コストゼロでできる 超実践販促・営業セミナー

今年も残り約2カ月となりました。前年よりも好調な企業もあれば、もう一歩という企業もあるのではないのでしょうか？

本セミナーは、残り2カ月でも実践できる具体的な販売促進策(インターネット販促とアナログ販促)に絞り込み、新しい顧客を増やすための具体策を伝授する講座です。

《カリキュラム》

- ・3つの顧客タイプに合わせて販促手法を変える
- ・今の販促を見直して問い合わせを増やそう！
- ・チラシを使った問い合わせ獲得策
- ・SNSを使った顧客開拓法
- ・飛躍的に営業力を高める方法



講師紹介

渋谷 雄大(しぶや たけひろ)氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)

中小企業診断士。大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター、百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション、広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。現在は、営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。

■開催日時：平成29年10月25日(水) 19:00～21:00

■参加費：無料 30名限定

■会場：商工会館3Fホール (東村山市本町2-6-5 東村山市商工会)

■お問合せ：東村山市商工会(担当：竹内) TEL 042-394-0511 FAX 042-394-0512

■お申込み：お申込みは下記にご記入の上、切らずにこのままFAXにてお送り下さい。

セミナー参加申込書 FAX.042-394-0512

超実践販促・ 営業セミナー	フリガナ		業種	
	貴社名 事業者名			
所在地 〒	TEL			
	FAX			
役職名	ご芳名(フリガナ)			

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認及び講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的にのみ使用いたします。